

# Trade Finance i DNB

i samarbeid med

## BERGEN NÆRINGSRÅD



## Definisjoner

Trade Finance er oppgjørs- og sikringsmetoder i internasjonal varehandel.

Garantier og Standby remburs (SBLC) er definert som sikringsinstrument som kompenserer kreditor i tilfelle mangelfull oppgjør/gjennomføring fra debitor.

En remburs er en forpliktelse fra kjøpers bank til å betale selger av vare(r) (eller tjenester) et visst beløp, forutsatt at selger presenterer korrekte dokumenter i henhold til rembursens betingelser innen de angitte frister.

# Vårt utgangspunkt

- Kjøp og salg over landegrensener
  - Behov for risikoavdekning
  - Behov for likviditet
  - Behov for felles regelverk
- Kjøper vil helst handle på kreditt
- Selger vil helst ha forskudd
- Styrkeforholdet avgjør løsning

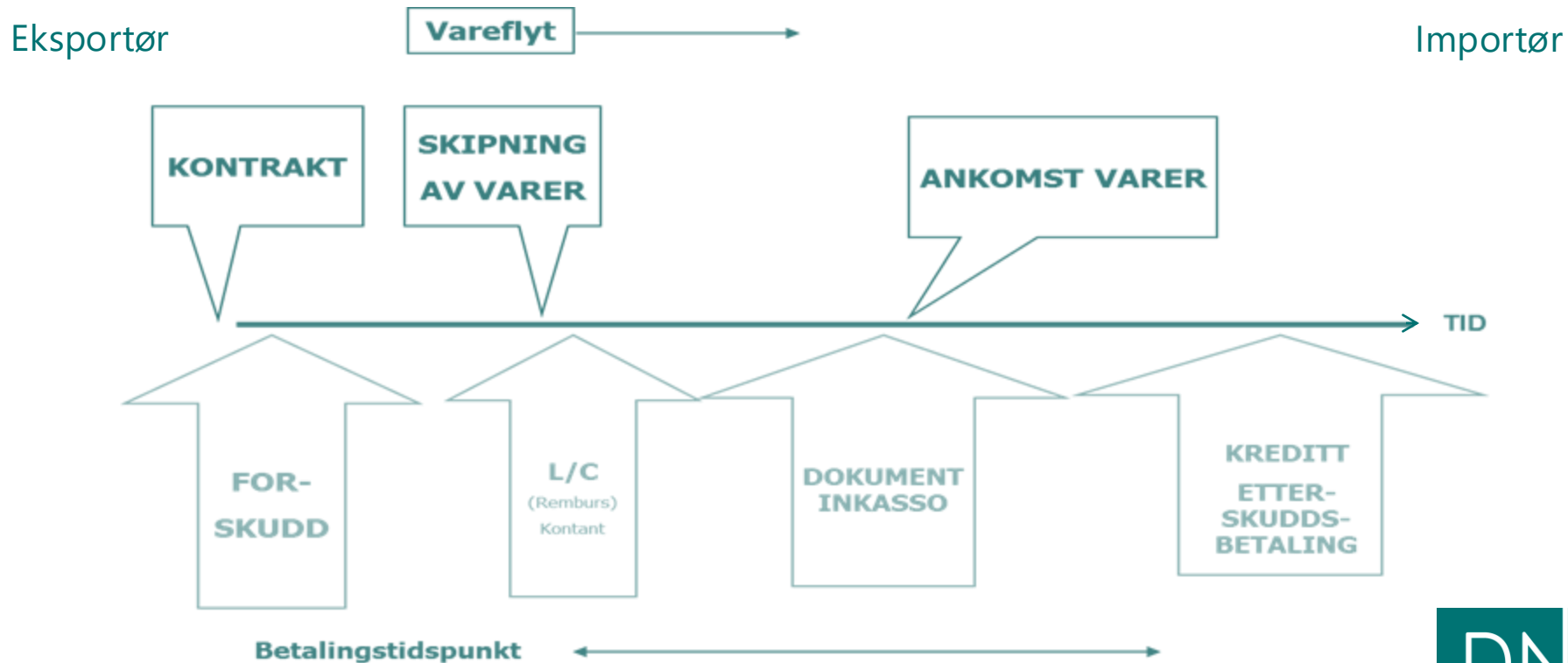
Trade Finance handler først og fremst om kundens behov  
Løsningene vi tilbyr er basert på dokumenter og ikke varene eller tjenestene

LUNCH AV BØRGE LUND

DELE |  twitter |  facebook |  FORRIGE |  NESTE



# Trade Finance – Fra kontrakt til betaling



## Forskjell mellom remburs og dokumentinkasso

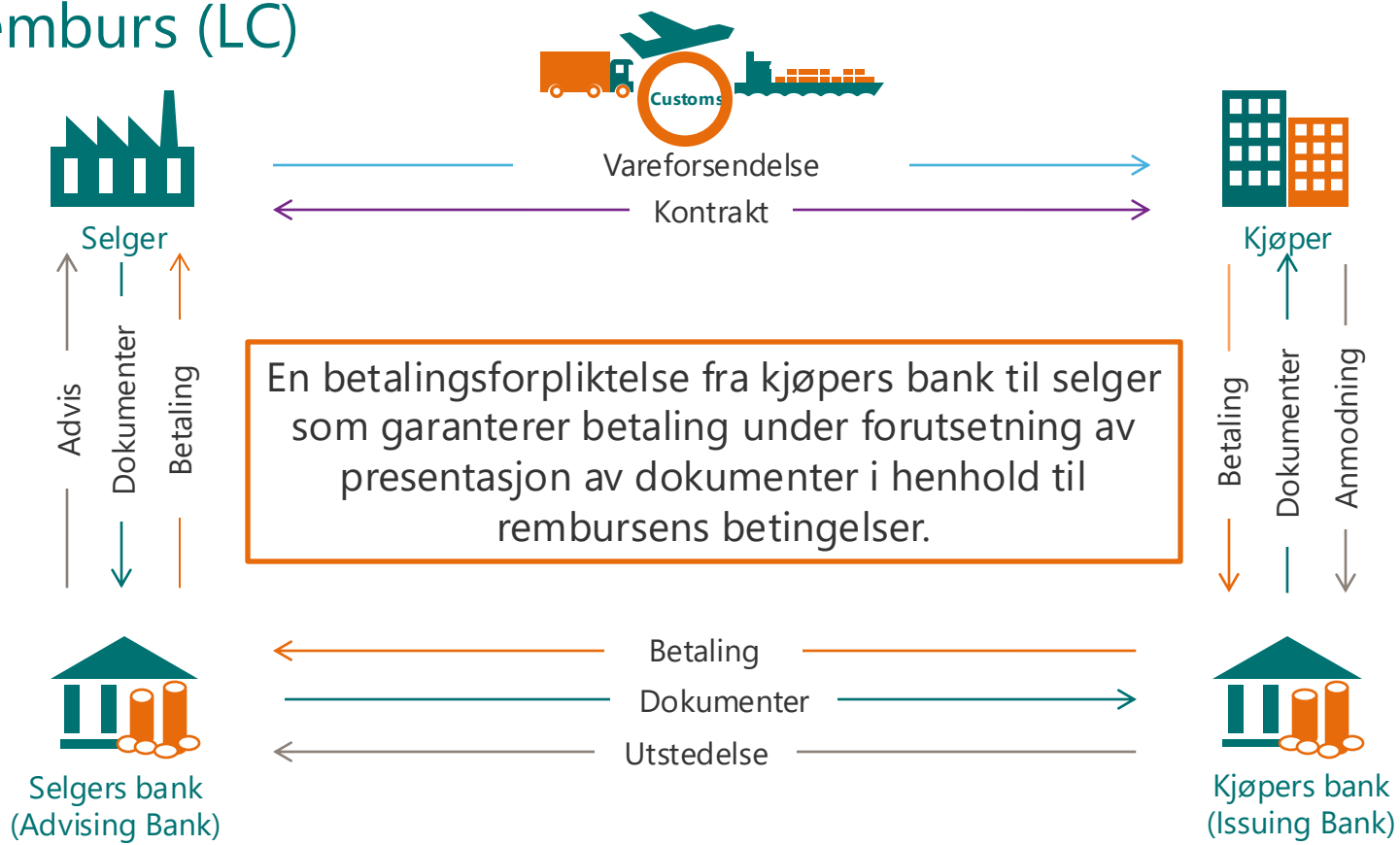
En remburs sikrer selger betaling fra kjøpers bank ved presentasjon av avtalte skipningsdokumenter innen angitte frister.

Dokumentinkasso sikrer selger ved at kjøper ikke får varen utlevert før denne har betalt eller akseptert en veksel. Selger kan imidlertid ikke være sikker på om eller når kjøper vil innfri dokumentene

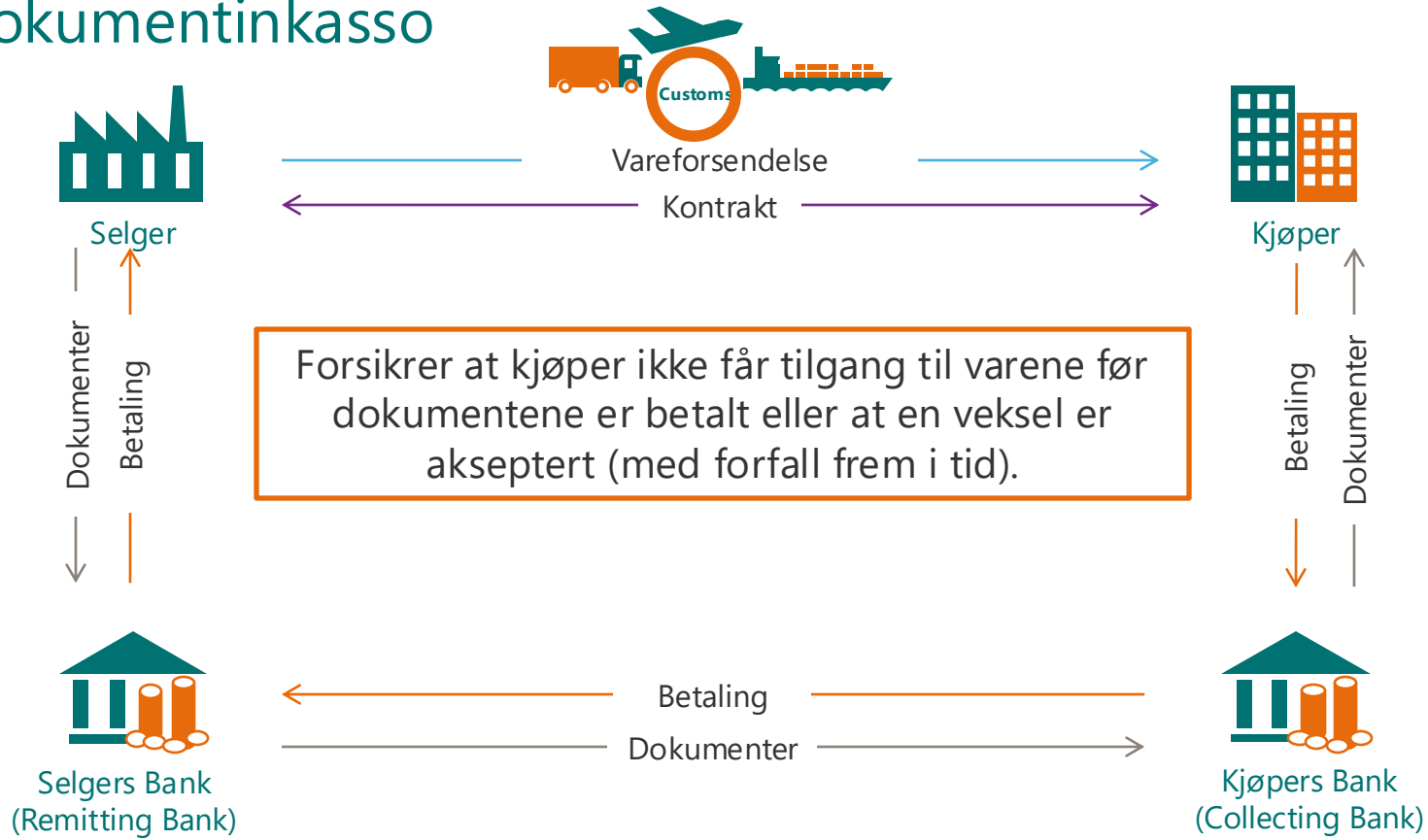
En bekreftet remburs flytter betalingsansvaret fra kjøpers bank til selgers bank – landrisiko eliminert.

Ved avalisert veksel har selger en betalingsgaranti fra kjøpers bank for at betaling vil finne sted ved forfall.

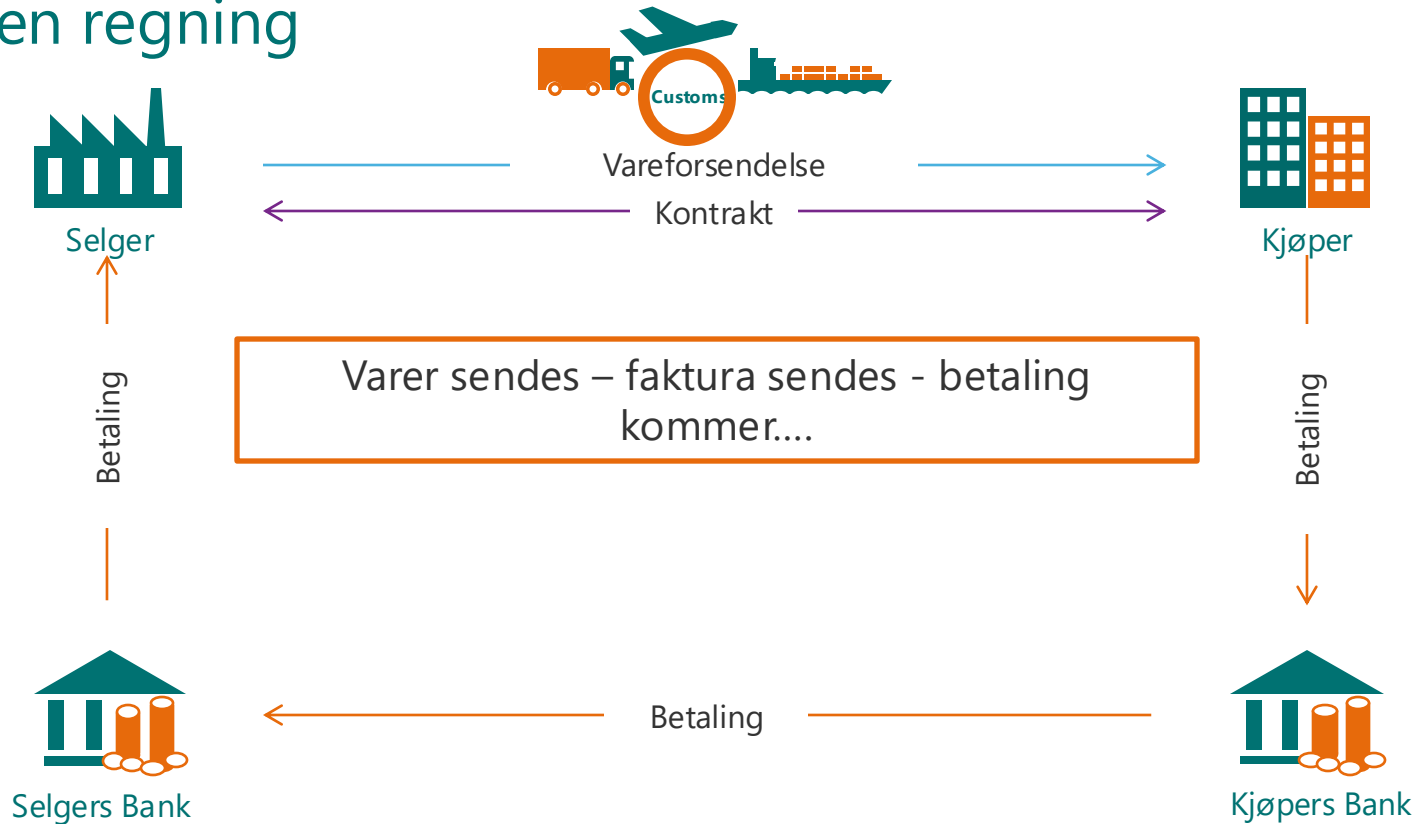
# Remburs (LC)



# Dokumentinkasso



# Åpen regning





# De vanligste dokumentene

- Fraktbrev (båt/fly/bil/ kurer-post)
- Faktura
- Forsikringsbevis
- Sertifikater
- Pakkeliste
- Opprinnelsesbevis
- Inspeksjonssertifikat



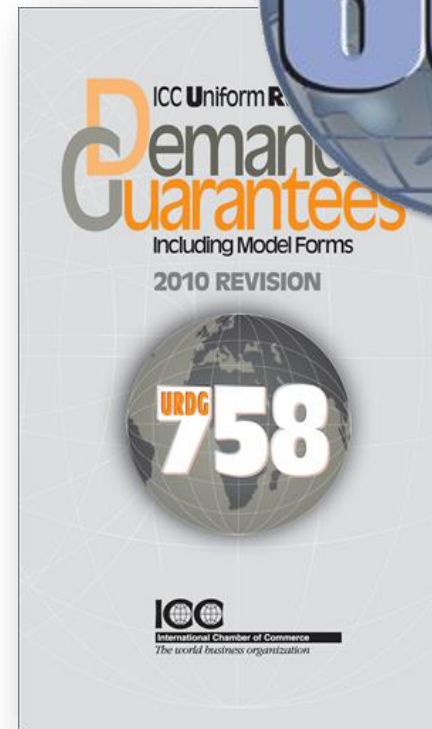
# AML / SANKSJONER / KYC / REGULERINGER

- Sterkt regulert gjennom ulike kilder
- Flere krav – flere kontroller
- Kontroll på alle parter
- Kontroll på frakt
- Kontroll på varer
- Kontroll på pengestrøm



# Internasjonalt regelverk

- International Chamber of Commerce (ICC) etablert i 1919
  - Uniform Rules for Demand Guarantees (URDG 758)
  - International Standby Practices (ISP98)
  - Uniform Customs Practice (UCP 600)
  - Uniform Rules for Collections (URC 522)
  - Uniform Rules for Forfaiting (URF800)
  - Uniform Rules for Bank Payment Obligations (URBPO)
  - ...
  - International Standard Banking Practice (ISBP)



Ta gjerne kontakt 😊

Takk for meg.

Øyvind Gåseide | Fagansvarlig | Trade Finance

Certified Documentary Credit Specialist

Mob: +47 951 60 720

E-post: [oyvind.gaseide@dnb.no](mailto:oyvind.gaseide@dnb.no)

[tradefinance@dnb.no](mailto:tradefinance@dnb.no)

## AGENDA UT I VERDEN

- **Hva er eksportfinansiering?**
- **Oversikt løsninger**
- **Eksportfinansiering NORGE**
- **CASE: Drammen Yard AS**

# HVA ER EKSPORTFINANSIERING?



## Eksportfinansiering i SMB

- Finansiering av eksportrettet næringsliv.
- Bank finansierer sammen med Eksfin.
- Investering og eksportkontrakter.

## Hva er standard vilkår / krav ?

- Direkte eller indirekte norsk eksport.
- Langtids finansiering: min. 2 år.
- Risikodeling bank og Eksfin [50-75%].

## Hvilken rolle har DNB?

- Finne løsning som dekker kundebehov
- Bli enig med Eksfin om betingelser
- DNB Långiver ELLER garantist.

# EKSPORTFINANSIERING



MED EKSFIN NORGE

- **Investeringsfinansiering**
  - Eksport-relaterte anleggsmiddel-investeringer i Norge.
- **Byggelån**
  - Arbeidskapital i byggefasen før eksportleveranse.
  - Kan konverteres til langsiktig lån etter ferdigstillelse.
- **Finansiereing av skip**
  - Lån til norsk eller utenlandsk reder som kontraherer ved norsk verft
- **Eksportfinansiering**
  - Eksport av Tjenester / kapitalvarer

- **Del av Virkemiddelapparatet med mandat til å fremme norsk eksport i samarbeid med banker.**
- **Garanterer banker på vegne av Norsk Stat (AAA).**
- **Støtter norske eksportbedrifter, underleverandører og utenlandske kjøpere av norske kapitalvarer / tjenester.**
- **Garantiramme MNOK 235.000.**
- **Krav om å gå i balanse på lang sikt.**



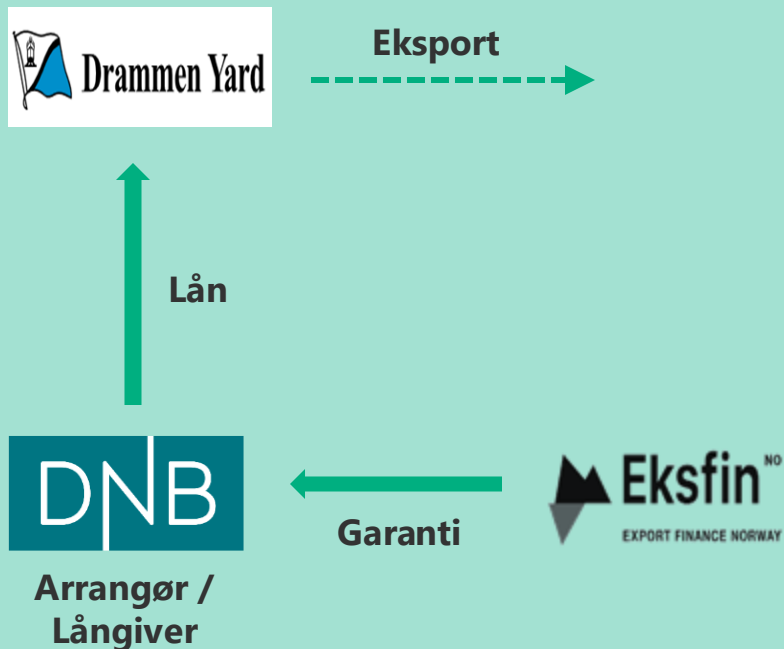




## Drammen Yard AS

- ✓ Drammen Yard etablert i 1986, kunde i DNB siden oppstart.
- ✓ Produsent av både stasjonære og mobile offshore karuseller/svingskiver som benyttes til kabellegging/lagring.
- ✓ Karusellene selges og leies ut til rederier med offshore skip, oljeselskap og kabelprodusenter
- ✓ Karusellene kan også benyttes i landbasert industri.
- ✓ Det aller meste eksporteres.
- ✓ Denne finansieringen omfatter investering i utstyr for utleie til Petro Prio Jaguar S.A., Brasil.

Låntaker:	Drammen Offshore Holding AS
Sikkerhet:	Standard sikkerhetspakke, delt pro-rata med Eksfin.
DNB lån (NOK):	NOK 14,100,000 (nedbetalingslån, 5 år)
Garantist (50%):	Eksfin
Deal Team:	DNB: Per-Anders Sæten/Magne Schreiner Eksfin: Tellef Tellefsen



## Investeringsfinansiering

1

Drammen Yard inngår kontrakt med Prio Jaguar om utleie av karuseller som skal benyttes offshore i Brasil, det vil si eksport av tjenester.

2

Drammen Yard investerer MNOK 16,6 i Karuseller og DNB finansierer 85% av Capex, MNOK 14,1. Låntaker/risikopunkt er Drammen Yard.

3

DNB inngår låneavtale med Drammen Yard. Løpetid 5 år, 20 like store kvartalsvise avdrag. Lån trekkes opp over 1 år, 6 mnd. senere forfaller første avdrag.

4

Eksfin garanterer DNB 50% på like vilkår, samme risikomargin/sin forholdsmessige andel av sikkerheter. Eksfin garanti tar ned eksponering, og øker DNB sin kapasitet for nye forretninger.



## ▪ Utfordring

Drammen Yard opplever stor pågang i et godt marked for sine produkter og har behov for å øke beholdningen av Anleggsmidler (karuseller). Produktene er kapitalintensive og selskapet trenger mer arbeidskapital for å kunne produsere/møte etterspørsel

## ▪ Løsning

Langsiktig finansiering som gir selskapet likviditet til å vokse. Lån til Drammen Yard (5 år) er helt eller delvis dekket av leiekontrakt med sluttbruker, noe som styrker kreditten. Høy eksportandel gjør at vi kan benytte Eksfin til å redusere eksponering, viktig verktøy for å mitigere risiko.

## ▪ Resultat

Drammen Yard kan levere under kontrakt med Prio Jaguar og får større handlingsrom til å vokse internasjonalt gitt at DNB/Eksfin vil finansiere investeringer. Vinn-vinn situasjon der selskapet blir mer solid og får bedre lånebetingelser, mens DNB/Eksfin får bedre kredittrisiko.

**Takk for oppmerksomheten!**

**DNB**

# Finansiell verktøykasse

## Oppstart & Vekst

### DNB

